

证券代码：603856

证券简称：东宏股份

山东东宏管业股份有限公司

投资者关系活动记录表

记录表编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	天风证券：鲍荣富、王涛、武慧东；淡水泉（北京）投资：Kelvin Wong；西藏源乘投资：曾尚；明世伙伴基金：孙勇；嘉实基金：刘爽；浦银安盛基金：李秀群；全天候私募：胡聪玲；光大证券：肖意生；汇添富基金：李泽昱；锦绣中和（北京）资本：王乔俦；国信证券：闵晓平；西部利得基金：管浩阳；天风证券资管分公司：李冰娴；国华兴益资产：刘旭明；杭州优益增投资：夏理曼。（以上排名不分先后）
时间	2023年7月6日下午15:00-15:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书兼证券事务代表寻金龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司概况介绍环节</p> <p>1、公司基本情况</p> <p>山东东宏管业股份有限公司，是以各类高分子塑料复合管道、大口径防腐金属管道、节能型热力管道、高性能PVC管道、连接管件、新材料应用为主营业务的工程管道制造商、管道工程服务商和管道工程总承包商。作为全球最大的复合管道制造基地，公司依托国家企业技术中心，整合上下游生态资源，深化研究管道工程的数字化、信息化和智能化，让智能管道融入人类生活，致力成为全球领先的管道系统综合方案提供商。公司现有国家企业技术中心、国家级CNAS实验室。先后获得国家级重合同守信用企业、中国驰名商标、山东省名牌产品、山东省制造业单项冠军、山东省全员创新企业、山东省企业管理创新成果奖、省级消费者满意单位、山东省五一劳动奖状、山东省科学技术进步奖二等奖、山东省高端品牌培育企业、济宁市市长质量奖等荣誉称号。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1、请简单介绍公司新增募投项目中新型柔性管道研发（氢能输送）及产业化项目的研发背景、目前的进度以及未来预计产线建设的进度。</p> <p>答：新型柔性管道研发（氢能输送）及产业化项目系公司积极推进产品结构</p>

升级转型的重要举措，公司将依托多年复合管道研发设计制造经验和技術积累，并与浙江大学等科研院所密切合作，通过技术攻关，力争在非金屬管道开发设计制造、管道连接技术以及智能检测等方面形成多项具有自主知识产权的专利技术并形成相关的行业或企业标准通过项目实施实现公司复合管道产品结构升级转型，巩固公司在复合管道行业的技术优势。

2022年10月，公司与浙江大学、东海实验室共同签署了《关于“高性能非金屬管道联合研发中心”的共建协议》，约定了各方权利义务、联合研发中心组织架构和运作机制、合作内容及建设目标等事项，目前处于合作研发期初阶段，公司将根据后续合作进展按照有关法律法规要求及时履行信息披露义务。

2、用于氢能输送的管道有金属管道和非金屬管道，从下游市场看，各自未来的市场前景或渗透率情况是怎样的？

答：新型柔性氢能输送管道具有承压复合管道产品具有的性能，结合其轻便型、高承压、耐腐蚀、长期使用壽命特性，产品经材料及结构调整后，可实现水利市政压力供排水、埋地消防、山区高压供水（抽水蓄能建设）、功能性耐磨应用、矿山管网、工业管网、石油天然气管网及温泉水输送等行业领域的应用，下游市场应用广泛。

3、目前公司定增的进度情况？预计什么时间发行？

答：公司于5月8日收到上交所首轮审核问询函，于6月14日完成回复并将有关材料报送至上交所，目前处于上交所审核状态。本次发行事项尚需通过上交所审核，并获得中国证监会同意注册后方可实施，最终能否通过上交所审核，并获得中国证监会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。上述事项进展情况请关注公司后续发布的相关公告。

4、公司主要产品下游情况？

答：公司还是按照“一主两翼”+“一新”（是指以水务市场为主，以工矿市场和热力、燃气市场为辅，氢能、核电能源、石油化工、海洋光伏等新领域）的市场发展布局，从上半年整体情况来看，金属管道占比较大。

随着国家战略性工程的实施和基础设施建设进程的加快，公司PE管道、钢丝管道、防腐管道、保温管道及PVC管道五大类产品下游领域发展趋势呈现良好态势。

5、原材料价格下降对公司盈利能力方面的影响程度如何？

答：公司主要原材料包括聚乙烯、聚氯乙烯、钢丝、钢管钢带，原材料价格受市场供需关系等多种因素影响，公司始终关注原材料价格走势，设有专门的原材料采购小组，会根据市场情况，为保证公司正常生产经营对原材料进行一定的储备。就短期来看，原材料价格下跌将会对公司产生一定的正面影响。

6、公司上半年回款情况怎样？与中国二冶签订的框架协议中有没有付款条件方面的约定？

答：公司应收账款回款较好，账龄主要集中在1年以内。与中国二冶签订的协议为框架协议，具体细节以实际订单合同和业务要求约定为准。

7、公司目前的产能情况？

	<p>答：公司首发募投项目年产 3.6 万吨聚乙烯（PE）管材、管件技术开发项目、年产 2.5 万吨钢丝网增强聚乙烯复合管材、管件扩建项目以及变更后的年产 8 万吨新型防腐钢管项目、年产 6000 吨双轴取向聚氯乙烯（PVC-O）管材项目已全部投产。使用自有资金投资的年产 12.8 万吨新型防腐钢管项目和年产 6.4 万吨高性能及新型复合塑料管道项目两个项目也已投产，具体产能情况请查阅公司发布的相关公告。</p> <p>本次募投项目年产 7.4 万吨高性能复合管道扩能项目”规划新增保温管道产能 5.6 万吨，PVC 管道产能 1.8 万吨。新型柔性管道研发（氢能输送）及产业化项目规划新增新型柔性氢能输送管 1.776 万吨。</p> <p>8、公司今年财务预算目标实现的可能性？</p> <p>答：公司 2023 年度财务预算报告是根据公司战略发展目标，综合宏观环境、行业趋势、市场状况的基础上，结合公司的市场营销计划、生产管理计划、研发计划、投资计划、筹资计划等进行测算。下半年公司将继续坚持“以市场为核心，以客户为中心”的经营理念，坚持“一主两翼+一新”（是指以水务市场为主，以工矿市场和热力、燃气市场为辅，氢能、核电能源、石油化工、海洋光伏等新领域）的市场发展布局，发挥文化引领、人才支撑、科技创新驱动作用，把握机遇，加快构建工程管道产业生态圈，打造行业发展新标杆，为实现经营业绩目标而努力。</p> <p>9、氢能管道的潜在客户有哪些？</p> <p>答：柔性复合管道系列产品具有承压复合管道产品具有的性能，结合其轻便型、高承压、耐腐蚀、长期使用寿命特性，产品经材料及结构调整后，可实现水利市政压力供排水、埋地消防、山区高压供水（抽水蓄能建设）、功能性耐磨应用、矿山管网、工业管网、石油天然气管网及温泉水输送等行业领域的应用。市场潜在客户具体根据已开发产品和相关需求确定。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 7 月 6 日