

国电南瑞科技股份有限公司

关于举办“我是股东，投资者走进国电南瑞”活动情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

国电南瑞科技股份有限公司（以下简称“公司”）联合国盛证券江苏分公司于 2023 年 6 月 28 日组织了“我是股东，投资者走进国电南瑞”活动，本次活动旨在拉近中小投资者与上市公司距离，帮助投资者了解企业经营与发展情况，充分展示上市公司内在价值，现将有关情况公告如下：

一、活动基本情况

- （一）会议时间：2023 年 6 月 28 日
- （二）会议地点：公司总部（南京市江宁区诚信大道 19 号）
- （三）参会人员：国盛证券江苏分公司及个人投资者共计 10 人
- （四）接待人员：董事会秘书、总会计师方飞龙，公司投关工作人员

二、交流主要问题及回复概要

问题一：国电南瑞覆盖产业链全，充电桩业务如何发力发展？

回复：随着新能源车渗透率的持续提升，政策层面支持加快建设充电基础设施，充电桩等相关业务景气度向好。国电南瑞是国内最早从事电动汽车充换电业务技术研发和产品研制的单位之一，是电动汽车充换电国家标准/国际标准制定的主导者或参与者，公司的充电设施产品齐全，涵盖交流充电设备、直流充电设备、充放电设备、大功率充电设备以及移动充电设备、充换电设施政府监管平台、充电设施运营平台等，并提供定制化的充电运营整体解决方案。目前，公司充换电业务发展重点是适应新能源汽车发展需求，着力推进直流快充、充电运营网络建设、ChaoJi 充电等相关业务。

问题二：国电南瑞电网业务占公司总体业务的比重？五大发电集团业务占

比情况？

回复：按营业收入维度，公司 2022 年度源自电网行业的营业收入约占总营业收入的 75%，源自其他行业的营业收入约占总营业收入的 25%；按新签合同维度，公司 2022 年度源自电网行业的新签合同约占总新签合同的 67%，源自其他行业的新签合同约占总新签合同的 33%（其中：源自发电行业的新签合同约占公司总新签合同的 17%）。

问题三：国电南瑞目前主要做国内业务，国际市场体量更大，公司是否要做国际业务？国际业务占比低的原因？海外业务的主要竞争对手？

回复：公司的战略目标是建成国际领先的能源互联网产业集团，国际市场是公司业务发展的重要方向之一。近年来，受国内行业需求景气度高、海外市场环境复杂、相关产品国际化认证、经营风险防控等因素影响，公司国际业务量占比较小。公司 2022 年度海外业务营业收入约占公司总营业收入的 1.5%，但海外业务发展逐步向好，2022 年新签海外合同额同比增长 47.21%，目前公司海外客户主要在东南亚、欧洲、南美等国家和地区，相关业务的主要竞争对手包括 ABB、西门子等国际知名电气厂商在内的国内外同业厂商。未来，公司将稳步拓展国际业务，推动高附加值自有产品输出转型，提升效益贡献度。

问题四：许继电气产品与国电南瑞产品有没有相似性？

回复：公司目前与许继电气主要在变配电自动化、用电自动化等业务领域存在同类业务与产品。

问题五：国产替代这一块工作进展情况？

回复：经过多年的发展，我国电力行业大部分装备和技术已经实现国产化替代。公司是以能源电力智能化为核心的能源互联网整体解决方案提供商，整体技术处于国际先进水平，在大电网安全稳定、电网调度、继电保护及柔性输电等领域的技术处于国际领先水平。公司坚持科技自立自强，持续加大科研投入，布局

了功率半导体等业务，为我国构建新型能源体系和能源安全发挥央企上市公司的责任与担当。

问题六：公司相关业务在“一带一路”政策带动下的发展情况？

回复：公司充分发挥科研产业和技术服务优势，以安全、质量、效益为中心，进一步聚焦安全稳定、开放包容的国家地区，稳中有进拓展“一带一路”沿线国家市场，持续完善境外业务全过程风险防控机制，实现国际业务高质量发展。目前公司正在重点推进电网自动化、AMI、柔直换流阀、轨道综合监控、洪水预警等业务及相关项目实施。

特此公告。

国电南瑞科技股份有限公司董事会

二〇二三年七月四日