

证券代码：600488

股票简称：津药药业

编号：2023-030

## 津药药业股份有限公司

### 关于 2022 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

津药药业股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月17日15:00-16:30，通过上海证券交易所上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）采用视频直播和网络互动方式召开了2022年度业绩说明会，现将活动情况公告如下：

#### 一、说明会召开的情况

公司于2023年3月30日在《上海证券报》、《中国证券报》和上海证券交易所网站披露了《津药药业股份有限公司2022年年度报告》，并于2023年5月10日披露了《津药药业股份有限公司关于召开2022年度业绩说明会的公告》（2023-028#）。

2023年5月17日15:00-16:30，公司代理董事长和总经理刘欣先生、独立董事边泓先生、独立董事陈喆女士、财务总监郑秀春女士、董事会秘书王春丽女士共同出席了2022年度业绩说明会，针对公司2022年度财务状况、市场开拓、研发项目及未来发展战略等方面与投资者互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回答。

#### 二、投资者提出的问题及公司回复情况

公司对投资者在本次说明会上主要关注的问题进行了回复，具体情况如下：

### （一）预征集问题回复

公司前期通过“提问预征集”栏目、公司邮箱（tjpc600488@vip.sina.com）等多种渠道收集到了投资者相关问题，本次说明会首先集中回复预征集问题，再就现场提问进行回复。具体问题及回复整理如下：

1. 公司在一季度经营上利润上减除存货减值后，取得不错的成果，在后面三个季度的经营和产品销售方面是否保持一个相对稳定的状态，是否可以持续一季度的情况？

答：投资者您好！2023 年第一季度，公司归属于上市公司股东的净利润 6,748 万元，同比增长 199.30%。主要原因是随着销售市场逐步恢复，尤其是制剂市场的好转，量价齐升，利润同比增长较大。目前公司订单稳定，生产经营情况正常，具体财务数据请关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注！

2. 公司在管理费用管控上取得不错的成果，在近年多个产品进入国家集采环节，销售费用应该得到相应的管控，销售费用为何一直处于一个相对较高的水平，公司在销售费用控制上有没有什么措施，谢谢。

答：投资者您好！公司将进一步加强销售费用管控，销售费用主要用于产品专业化学术推广，有助于医生更加详细准确的了解药品的适应症、作用机理、药物禁忌以及最新的研究动态等，保障诊疗效果。感谢您的关注！

3. 公司在售的制剂中有没有离销售峰值还在较大空间的药，如果有请简单介绍，谢谢。公司在研的制剂中有没有重磅新药，也即上市后预期销售峰值较大的药，如果有请简单介绍，谢谢。

答：投资者您好！公司产品复合磷酸氢钠注射液、氨基酸（15）腹膜透析液纳入 2022 版国家医保药品目录；甲泼尼龙片、注射用甲泼尼龙琥珀酸钠、盐酸利多卡因注射液中选第七批全国药品集中采购，呋塞米注射液中选第八批全国药品集中采购，促进公司制剂业务的进一步发展。公司 2022 年研发投入 1.83 亿元，持续开展新产品工艺研究和一致性评价等工作，有力支持了公司的项目研发和创新发展。醋酸地塞米松片、重酒石酸间羟胺注射液、地塞米松磷酸钠注射液、盐酸氨溴索注射液、地西洋注射液等产品先后通过了一致性评价，复方氨基酸注射液（17AA-II）、吸入用异丙托溴铵溶液、溴芬酸钠滴眼液、戊酸二氟可龙乳膏先后获得《药品注册证书》，上述产品将有利于公司快速打开国内销售市场，提升公司品牌影响力和市场占有率。感谢您的关注！

4. 公司的原料药的生产成本波动周期特点如何？公司的原料药价格波动周期如何？请分析一下接下来二年公司的原料药的毛利率是进入提升周期还是平衡周期还是下降周期，为什么？

答：投资者您好！公司通过技术革新，带动多产品生产成本下降，推动甾体激素原料药产品的产业结构升级，不断巩固公司的行业主导地位。原料药方面，公司紧跟国内外市场行情变化，及时研判并有效调整销售策略，不断调整销售产品结构，增加高毛利品种的销售。感谢您的关注！

## （二）网络互动问题回复

本次说明会网络互动环节投资者提出的主要问题及答复整理如下：

1. 自 2021 年以来，公司包括下属公司共被三次因垄断被罚，巨

额罚款会对于公司经营影响几何？

答：投资者您好！公司及所属公司的相关处罚，对相应年度的业绩及现金流产生了一定影响。事件发生后，公司高度重视，责令相关部门按要求立即组织整改。一是加强法律法规学习，开展专项培训，提升销售人员法律意识；二是推进合规营销模式，通过提高产品质量、提升产品工艺、强化企业品牌宣传、着力产品学术引领为主导，推进合规的营销模式；三是制定合规营销方案，体现产品自身优势，强化产品终端流通的渠道管理；四是加强合规体系建设，制定相应的规范文件、制度要求、行为规范，通过制度、政策的制定及推行，快速提升合规营销步伐。2023 年一季度，公司实现归属于上市公司股东的净利润 6,748 万元，同比增长 199.30%，经营活动产生的现金流量净额 1.83 亿元，同比增加 157.12%。目前，公司生产经营情况正常。感谢您的关注！

2. 去年营收和利润双降，公司预备如何扭转局面？公司对于今年的皮质激素类、氨基酸类原料药市场需求如何看待？

答：投资者您好！公司 2023 年将坚持以市场为导向，持续巩固拓展市场营销能力；推进国内外注册，服务产业升级和国际化战略；坚持精益化理念，持续完善生产和质量管理体系；坚守以本质安全为目标，进一步提升安环管控水平；注重人才培养与考核，适应企业发展新形势，确保完成各项任务目标。目前，销售市场逐步恢复，公司订单稳定，生产经营情况正常。感谢您的关注！

3. 公司未来在价格体系管理和合规方面有何规划？

答：投资者您好！公司将继续以市场为导向，紧盯既定目标，以稳固产品销量、提高销售收入、增强盈利能力等为主要抓手，密切关

注行业政策和同业动态，深入研判行业走势，超前规划市场布局，抓住重点系列和主力品种，依据市场差异和产品特点精准制定营销策略。同时公司将进一步加强合规体系建设，通过法律法规学习，增强法律意识，防范法律风险，确保守法合规经营。感谢您的关注！

4. 公司的原料药毛利率上升，制剂产品的毛利率却下降，是什么原因？

答：投资者您好！2022 年度，公司甾体激素类收入同比增加的主要原因是海外市场尤其是欧美市场的需求逐步恢复，部分产品销量增加；甾体激素类毛利率同比增加主要由于公司调整销售产品结构，高毛利品种销售增加。制剂收入、毛利率同比减少，主要原因是部分品种受产品结构及集采的影响。公司将根据市场行情变化及时调整销售策略，不断优化销售产品结构，增加高毛利品种的销售。感谢您的关注！

5. 年报经营计划中提到的原料药和制剂的出海是企业发力重点，能否详细介绍下公司今年的出海计划？

答：投资者您好！公司一贯重视国际市场。目前，公司原料药产品中有约 60%的产品出口，覆盖全球 70 多个国家和地区，部分品种的工艺技术和产品质量达到国际先进水平，是亚洲皮质激素类药物科研、生产、出口基地。制剂产品方面，公司已陆续实现甲泼尼龙片、泼尼松片、注射用甲泼尼龙琥珀酸钠在美国市场商业销售，其中，甲泼尼龙片已连续两年在美国市场占有率排名第一，在新兴市场，软膏已出口至蒙古和尼日利亚，注射用甲泼尼龙琥珀酸钠产品出口至沙特。今后，公司将进一步拓宽全球化视野，实施大品种和创新品种战略，重点巩固和开发欧美等高端市场，同时加速新品在新兴市场的国际注

册进度，提升国际化布局速度。感谢您的关注！

6. 公司研发项目超过 60 个，今年有哪些管线可能上市？新药乌美溴铵维兰特罗吸入粉雾剂研发进展如何？预计会对公司业绩产生那些影响？

答：投资者您好！近年来，公司不断加大研发支出，不断进行产品创新和技术革新，加强技术储备，丰富产品结构，以保持公司竞争优势和技术优势。2023 年 3 月，公司新药乌美溴铵维兰特罗吸入粉雾剂收到国家药品监督管理局核准签发的临床试验批准通知书，将按国家有关规定积极推进该研发项目，如果能够顺利研发并上市，将打破国内市场单一供给格局，为公司开辟新的利润增长点。公司将及时对项目后续进展情况履行信息披露义务。感谢您的关注！

7. 津药药业现在与股东上药有协同合作吗？大股东能有什么实际的支持？

答：投资者您好！天津市医药集团有限公司混改后，公司作为医药集团旗下化药产业板块的上市公司，被纳入“津药”品牌集群，并成为集团化药产业整合的重要平台，公司发展战略进一步强化。2022 年 10 月公司名称由“天津天药药业股份有限公司”变更为“津药药业股份有限公司”，A 股证券简称由“天药股份”变更为“津药药业”，更好地反映了公司主营业务和战略定位，发挥了品牌价值和聚集效应，提升了公司综合竞争力。感谢您的关注！

8. 公司现金流状况如何？

答：投资者您好！公司现金流充裕。其中，经营活动产生的现金流量净额有明显增加，2022 年超过 6.5 亿元，同比增长 106.23%，2023 年一季度超过 1.8 亿元，同比增长 157.12%。感谢您的关注！

9. 请问公司在药品研发方面有哪些战略安排？

答：投资者您好！原料药方面，公司在甾体药物和氨基酸药物领域重点开展菌种和工艺的技术研发，积极开发基础中间体与甾体药物的衔接合成技术，大力推进无菌原料药研制和产业化、国际化进程。制剂方面，公司通过自身技术优势，不断推出符合欧美标准的高端制剂产品群和产业化技术，形成与同类制剂产品的差异化，提高竞争对手进入高端规范市场的门槛。感谢您的关注！

10. 看财报上，公司的销售费用、财务费用、管理费用、研发费用变动连续 3 年变动不大，但 2023 年首季的利润却明显大幅增长。能为大家解疑吗？

答：投资者您好！2023 年第一季度，公司实现归属于上市公司股东的净利润 6,748 万元，同比增长 199.30%，主要原因是随着销售市场逐步恢复，同时公司通过提升内部管理、调整产品结构等措施从而使销售毛利同比增长较大。感谢您的关注！

11. 请问，截至 2023 年 5 月 10 日，公司的股东数是多少？感谢

答：投资者您好！截至 2023 年 5 月 10 日，公司股东人数为 47,839 户。感谢您的关注！

12. 请问公司在海外销售的产品有哪些？销售情况怎么样？

答：投资者您好！原料药产品方面，公司有约 60%的产品出口，覆盖全球 70 多个国家和地区，其中泼尼松、螺内酯、地塞米松、甲泼尼龙等多个原料药产品通过了美国 FDA 认证。公司还拥有十余个产品的 CEP 证书。同时公司还通过了包括美国辉瑞、法国赛诺菲等在内的多家世界著名跨国制药公司的质量审计和 EHS 审计，成为他们的合格供应商。制剂产品方面，公司已陆续实现甲泼尼龙片、泼尼松片、

注射用甲泼尼龙琥珀酸钠在美国市场商业销售。其中，在美国市场，甲泼尼龙片已连续两年市场占有率排名第一；在新兴市场，软膏已出口至蒙古和尼日利亚，注射用甲泼尼龙琥珀酸钠产品出口至沙特。感谢您的关注！

13. 请问公司生产的优势药品品种主要有哪些，有什么布局计划？

答：投资者您好！公司主要产品包括地塞米松系列、泼尼松系列、甲泼尼龙系列、倍他米松系列等 40 余个皮质激素原料药品种，23 个氨基酸原料药品种，以及注射剂、软膏剂、乳膏剂、硬胶囊剂、丸剂、冻干粉针剂、吸入制剂、片剂等 17 个剂型药品。在皮质激素、氨基酸两个板块中，公司是国内品类较为齐全的生产企业。其中，原料药方面，公司旗下产品泼尼松、螺内酯、地塞米松、甲泼尼龙等多个原料药产品通过了美国 FDA 认证。地塞米松系列产品通过了世界卫生组织集采产品 PQ（预认证）审核。此外，还拥有十余个产品的 CEP 证书。制剂方面，公司旗下产品丁酸氢化可的松乳膏、注射用甲泼尼龙琥珀酸钠、甲泼尼龙片等均实现年销售收入过亿。未来，公司将结合技术发展方向和客户的差异化需求，集中优势资源，重点进行具有较高技术、设备或市场门槛的差异化产品的开发。积极开发外用制剂等创新产品，丰富产品类别，形成甾体激素制剂产品全品种优势。同时，选择在临床定位、实际疗效、用药安全、市场需求等方面，优势较为突出的品种，集中资源，不断提高该类品种产品的质量，拓展市场空间，实现产品结构的优化升级。感谢您的关注！

关于本次业绩说明会的详细情况请浏览上海证券交易所上证路



演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com/>)。本次说明会在投资者积极参与和配合下圆满结束，在此，对长期以来关注和支持公司发展的投资者表示衷心感谢。

特此公告。

津药药业股份有限公司董事会

2023年5月17日