

证券代码：603387

证券简称：基蛋生物

公告编号：2022-066

基蛋生物科技股份有限公司

关于 2022 年第三季度业绩网上说明会

召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

基蛋生物科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 11 月 4 日 14:00-15:00 在上交所信息网络有限公司上证路演中心平台（以下简称“上证路演中心”）采用网络互动方式召开“基蛋生物 2022 年第三季度业绩网上说明会”。关于本次业绩说明会的召开事项，公司已于 2022 年 10 月 27 日在《上海证券报》、《证券时报》及上海证券交易所网站上披露了《基蛋生物科技股份有限公司关于召开 2022 年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2022-064）。现将有关事项公告如下：

一、本次说明会召开情况

2022 年 11 月 4 日，公司董事长苏恩本先生、公司财务总监倪文先生、公司董事会秘书刘葱女士，公司独立董事万遂人先生出席了本次业绩说明会。在本次说明会上，公司董事会秘书刘葱女士首先简要介绍了公司 2022 年前三季度的经营情况，之后公司就投资者关心的问题进行交流沟通，在信息披露允许的范围内对投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、公司 2022 年前三季度经营情况的简要介绍

公司 2022 年前三季度实现营业收入 13.77 亿元，较去年同期增长 49.34%；归属于上市公司股东的净利润 4.75 亿元，较去年同期增长 87.74%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 4.60 亿元，较去年同期增长 100.08%。

报告期内，公司积极克服疫情与市场环境双重影响，聚焦常规业务，加大市

场拓展力度，不断优化及加快新产品研发进度，持续推进常规业务发展，为公司长期战略布局及业绩稳健增长提供重要支撑。剔除新冠业务收入的影响，公司第三季度境内自产产品业收入呈现稳中向好的趋势，同比增长 29.69%；得益于化学发光仪器装机的快速增长和等级医院终端客户数量的稳步提升，不断带动单机产出及试剂收入增长，前三季度化学发光业务条线营业收入同比增长 266.62%，对公司整体业绩带来积极贡献。

未来，随着国内医疗新基建和国家贴息医疗贷款的政策助力，公司将持续加大研发创新、紧抓质量控制、加强成本管控，优化人才布局等措施提升公司效能，同时公司也在积极布局如动物诊断等新业务领域，为公司更长远的发展开拓空间，保障公司增长目标的实现。

三、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

问题 1：目前公司的发光试剂种类有哪些？预计后续有哪些发光试剂可以拿证？

回复：公司不断拓展临床检测项目，2021 年年底公司化学发光试剂注册证共 52 项，2022 年发光试剂新增 26 项注册证，包括传染病 8 项、肝纤 5 项、高血压 2 项、甲功 1 项、神经及脑损伤 1 项、肾功能损伤 1 项、糖代谢 1 项、胃功能 1 项、心血管及心肌标记物 3 项、性腺 1 项、炎症 2 项，后续将陆续上市。截止目前，可提供的发光试剂产品包括：心血管，甲功，激素，肿瘤，传染病等涵盖各系统常规检测项目，总数超过 70 项试剂产品正常供货。在此基础上，公司后续将进一步在自身免疫、血凝系列、高血压系列、肝癌肿瘤筛查等方面丰富发光试剂产品种类，打造以心脑血管为主的检测菜单，同时开发出具有特色的检测新指标，持续增强在化学发光业务中的竞争力。

问题 2：公司在化学发光业务的市场拓展方面有哪些进展？

回复：截至目前，公司共有化学发光试剂注册证 78 项，已基本满足临床检测需求，2022 年前三季度，公司聚焦自产产品的开发和推广，加大对化学发光业

务条线的市场拓展，目前已初显成效，其中小发光产品 MAGICL6000 装机量实现了较快增长，二级及以上医院覆盖率 70%以上，下一步将继续向高等级医院客户进行突破，同时公司计划推出 MAGICL6000（血清版），主要面向中低端市场，逐步实现高中低不同层级的市场覆盖，保障化学发光业务的稳步增长。

问题 3：公司前三季度化学发光试剂收入多少？纳米磁珠现在自产了吗？

回复：公司 2021 年前三季度化学发光试剂收入 1241 万元，今年前三季度化学发光试剂收入 4390 万元，同比增长 253%；仪器的装机到最终试剂的上量会有 3-6 个月的滞后期，不同等级医院单机产值具有一定差异，现阶段小发光仪器的平均单机产值可达 15-20 万元/年，同时公司也在不断优化产品性能，加大在等级医院的拓展力度，小发光仪器的单机产值保持稳步增长，今年有望完成小发光 800-1000 台的装机目标；随着装机计划的持续推进，助力公司化学发光业务发展，预计收入占比会进一步提高。纳米磁珠已实现自产，在现有产品上应用良好，目前公司大部分核心原料已实现自研自产，不断提升的核心原料自产比例可保障质量稳定、供货安全，有助于降低生产成本和解决“卡脖子”问题，为持续优化产品性能和产品研发提供重要支撑。

问题 4：请问前三季度小发光卖了几台，发光仪器的后续推进计划？

回复：MAGICL6000 全自动化学发测定仪在同体积产品中测速最快，可达 150 测试/小时，主要针对各医院临床科室和急诊科，可开展心肌炎症系列，肿瘤系列，甲功系列，激素系列，传染病系列等各大疾病检测项目，并在心肌炎症等指标可实现全血检测，其中全血检测模式市场接受度高，医院反馈良好；凭借小发光 MAGICL6000 的产品优势，带动公司在该市场持续实现客户群突破，目前 MAGICL6000 装机量稳步提升，第三季度月度装机保持在 100 台左右，2022 年前三季度 MAGICL6000 累计装机达 510 余台，自产品上市以来累计装机 700 余台。

计划今年年底推出新款 MAGICL6200 全自动化学发光测定仪，该仪器单机测速最高可达 400T/H，与其他发光仪器相比，同等体积下测速最快，且可以与公司推出的 CM-1000 全自动生化分析仪自由组合，实现最多 4 台联机，4 台发光联机测速可达 1600T/H，将进一步丰富发光试剂产品种类，打造以心脑血管为主的检

测菜单，同时开发出具有特色的检测新指标，持续为业绩增长提供动力。

问题 5：请问贵公司的动物检测业务，除了针对猫狗宠物，是否也可以对家禽家畜类进行检测？另外，目前动物检测业务开展情况如何？

回复：目前公司的动物诊断业务暂未开展针对家禽类的检测；经过持续的研发及性能改进，公司在动物诊断领域已具备荧光免疫、胶体金、血细胞、分子诊断、生化及 Ani-Q 六大技术平台，并根据市场需求逐步优化产品性能，现已进入产品转产阶段；公司目前有全自动兽用快速核酸分析仪、兽用荧光免疫定量分析仪、兽用全自动血细胞分析仪等多种仪器，检测项目覆盖炎症、心脏、肾脏、内分泌、呼吸道、消化道、人宠共患、贫血等多个疾病领域。通过初步的市场验证，得到客户的积极反馈。公司将不断优化产品性能，提高产品产能并实现全面转产，促进收入规模及盈利能力的持续增长。

问题 6：苏总，您好。公司今年化学发光取得了较大突破，股东们都深感振奋。请问公司前三季度化学发光业务条线具体营业收入是多少，预计今年能达到多少，明年目标是多少，谢谢。

回复：公司 2021 年前三季度化学发光试剂收入 1241 万元，今年前三季度化学发光试剂收入 4390 万元，同比增长 253%；2022 年前三季度小发光 MAGICL6000 装机 500 余台，自小发光 MAGICL6000 自产品上市以来累计装机 700 余台，二级及以上医院覆盖率 70%以上；仪器的装机到最终试剂的上量会有 3-6 个月的滞后期，不同等级医院单机产值具有一定差异，现阶段小发光仪器的平均单机产值可达 15-20 万元/年，同时公司也在不断优化产品性能，加大在等级医院的拓展力度，小发光仪器的单机产值保持稳步增长；公司会持续加大在化学发光业条线的投入，今年有望完成小发光 800-1000 台的装机目标。

问题 7：请问公司的研发投入以及今明两年产品推出计划？

回复：公司继续保持高研发投入，产品不断丰富，技术不断迭代，2022 年前三季度研发投入为 1.70 亿元，同比增长 30.17%。计划第四季度推出 CA5200 全自动凝血分析仪、MAGICL6200 高速全自动化学发光测定仪、Metis6000 生化免疫

流水线；明年推出 Metis800 急诊血球流水线（MAGICL6000+Getein1200+BHA-5100）、凝血分析流水线、CA5800 全自动凝血分析仪、Getein200 便携式生化免疫分析仪、BUL-6000 全自动尿液分析流水线等系列化产品以及动物诊断系列产品。公司会持续丰富产品组合，面向各类医疗机构提供便捷化、智能化、自动化的仪器设备，夯实公司中长期发展动力。

问题 8：请问最新的股东人数？谢谢。

回复：截至 2022 年 9 月 30 日，公司股东人数共计 37376。

问题 9：您好，公司在基层医院检验科打包这块目前发展情况如何？

回复：通过提供基层规范化实验室整体解决方案，能够促使检验机构降低采购成本，提升科室管理水平，提升科室人员素质及技能，增加更多的检测项目服务于临床，从而让患者用更优惠的价格得到更好的检测服务。对公司而言，公司可提供检验机构至少一半以上的检验设备及配套试剂，可带动公司产品的整体使用量。截止报告期末，公司累计为 40 余家基层医疗机构提供规范化实验室整体解决方案。公司制定了积极的销售和推广策略，已经在部分省份进行重点推进，预计会给今年整体业绩带来积极影响。

问题 10：国常会和卫健委拟发放 2000 亿国家贴息医疗贷款，公司产品是否匹配贴息政策方向？

回复：根据国卫办财务函[2022]313 号文件，《国家卫健委开展财政贴息贷款更新改造医疗设备的通知》，对医疗机构设备购置和更新改造新增贷款实施阶段性鼓励政策。政策面向符合区域卫生规划需求的综合医院、专科医院、中医医院、传染病医院和民营医院，使用方向主要是开展诊疗、临床检验、重症、康复、科研转化等医疗设备购置。公司是以 POCT 为核心，同时涵盖化学发光、生化、血凝、动物诊断等领域，逐步实现全产业链布局的 IVD 企业。公司产品覆盖多个检测领域，符合国家财政贴息贷款支持的医疗设备更新改造范围。公司始终坚持以国家政策为向导，后续也将积极响应医疗机构的相关采购需求，加快市场拓展，积极助力各医疗机构的医疗设备更新改造需求。

问题 11: 请问 800 速化学发光什么时候推出? 现在拿证了吗?

回复: 目前 800 速化学发光仪器已取得注册证, 计划 2023 年年底推出。

问题 12: 苏总, 您好, 今年公司生化业务表现如何? CM400/800 销量多少, 上市累计销量多少?

回复: 公司生化试剂种类齐全, 稳定性好, 截至目前生化试剂注册证近 100 项, 2022 年前三季度公司生化业务条线稳步增长, 实现营业收入 4596 万元, 同比增长 16.48%; 2022 年前三季度, CM400/800 合计装机 160 余台, 截至 2022 年 9 月 30 日, CM400/800 累计装机 580 余台。

问题 13: 公司在后续没有新冠收入的情况下, 如何保持业绩增长?

回复: 2022 年前三个季度公司新冠业务收入占比逐步下降, 业绩保持增长主要依靠常规业务中生免和血凝业务条线的稳步增长以及化学发光业务的高速发展, 其中第三季度常规业务收入占比进一步提高, 公司境内自产产品业务收入呈现稳中向好的趋势, 同比增长 29.69%, 为公司业绩带来积极贡献。预计后续新冠业务收入会进一步减少, 公司会继续在业务收入结构优化、新产品研发, 现有产品更新迭代以及其他领域布局等方面持续发力, 实现常规业务的稳定增长。另外, 在目前行业集采的大趋势下, 公司将继续加大研发投入力度, 以高品质, 高性价比的产品积极拥抱政策, 紧抓机遇、聚焦产品、借势突破, 以此获得更大的增长驱动力。

本次说明会具体情况详见上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com>)。在此, 公司对长期以来关心和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢!

特此公告。

基蛋生物科技股份有限公司董事会

2022 年 11 月 4 日