

证券代码：603856

证券简称：东宏股份

## 山东东宏管业股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

记录表编号：2022-017

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	光大证券：孙伟风、陈奇凡；融通基金：孙卫党；九泰基金：赵万隆；华夏银行：秦丹；新华资管：朱战宇；玄元投资：贺佳瑶；兴业银行：赵明鸣；广发银行：陈桂、蒋栋轩；民生加银：刘旭明、肖扬；农业银行：公晓晖；盛唐恒泰：翁弢；名禹资产：王友红；鑫焱创投：陈洪；永安期货：王家豪；煜德投资：王亮；万家基金：李黎亚；中银国际证券资管：赵颖芳；中加基金：赵岩；东方证券：黄泓渊；兴证全球：李源海；上投摩根：吴春杰；煜德投资：王亮；东海基金：杨红；平安大华：刘杰；人保资产：蔡锋；光大机构：杨祎琳；工银瑞信：石正同；上海水相：颜世明；中庚基金：周汝昂；睿远基金：朱璘；海通自营：黄晓明；汇丰晋信：刘哲华。（以上排名不分先后）
时间	2022年7月30日下午16:00-17:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书兼证券事务代表寻金龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、公司概况介绍环节</b></p> <p>1、公司基本情况</p> <p>山东东宏管业股份有限公司，是以各类高分子塑料复合管道、大口径防腐金属管道、节能型热力管道、高性能PVC管道、连接管件、新材料应用为主营业务的工程管道制造商、管道工程服务商和管道工程总承包商。作为全球最大的复合管道制造基地，公司依托国家企业技术中心，整合上下游生态资源，深化研究管道工程的数字化、信息化和智能化，让智能管道融入人类生活，致力成为全球领先的管道系统综合方案提供商。公司现有国家企业技术中心、国家级CNAS实验室。先后获得国家级重合同守信用企业、中国驰名商标、山东省名牌产品、山东省制造业单项冠军、山东省全员创新企业、山东省企业管理创新成果奖、省级消费者满意单位、山东省五一劳动奖状、济宁市市长质量奖等荣誉称号。</p> <p>2、2022年半年度公司主要经营情况</p> <p>2022年上半年，公司实现营业收入1,402,620,778.66元，同比增长24.84%；归属于上市公司股东净利润为129,810,461.37元，同比增长5.08%；</p>

扣除非经常性损益的净利润为 122,897,855.93 元，同比增长 4.84%。

## 二、互动交流

1、公司定价方式如何？原材料价格下跌后，毛利率能否恢复到以往较高水平？

答：公司是根据原材料市场价格、市场环境、生产成本、同行业产品价格等情况进行综合定价，并根据市场实际情况对产品价格进行一定的调整。公司始终关注原材料价格走势，设有专门的原材料采购小组，会根据市场情况，为保证公司正常生产经营对原材料进行一定的储备。如果原材料价格不出现较大幅度波动，毛利率水平会逐渐恢复的。

2、公司同类产品价格变动是怎样的？

答：具体数据请查阅公司已在上海证券交易所网站发布的《东宏股份 2022 年半年度主要经营数据公告》（公告编号：2022-048）。

3、关于以销定产，公司会从多长的时间维度去考虑报价？

答：主要根据订单实际金额与交货周期，还要结合项目的付款方式、交货方式和付款周期来进行核算。

4、股权激励的目标需要修正吗？

答：目前公司没有调整目标，股权激励对象主要为公司中高层管理人员和核心技术（业务）人员，公司一直致力于提升经营管理水平，加大市场营销拓展力度，对完成经营目标充满信心。

5、存货相比年初由增加，与去年上半年减少的情况不同，原因是什么？

答：主要是原材料和库存商品备存增加所致。

6、坏账计提规则如何？下半年还有多少需要考虑？

答：公司根据《企业会计准则》相关规定和公司会计政策进行计提，具体计提减值准备的情况请查阅公司发布的相关公告。

7、公司防腐管道、保温管道、PVC 管道产品 2022 年上半年销量同比增速如何？

答：基于公司新增产能的释放以及公司签订的相关订单，公司防腐管道、保温管道、PVC 管道产品销量呈现增长趋势。

8、今年国家对管网建设比较重视。公司现有订单较去年相比情况如何？公司对于今年下半年有什么展望？

答：相关政策的实施对公司业务拓展具有积极的影响。随着国家一些相关政策的出台、国家战略性工程的实施以及疫情逐渐好转，管道行业发展会逐渐向好，公司将顺应国家政策导向，把握行业发展趋势，稳步推进相关业务。

9、从结构上来看，今年上半年工程业务是什么情况？

答：公司在 2020 年提出要向“工程管道制造商”+“管道工程服务商”+“管道工程联合总承包商”三位一体转变，所以公司 2020 年和 2021 年工程收入相对占比较大。在今年上半年新增工程收入不多，同期相比呈现下降趋势。

10、目前政府项目多，但是的地方政府资金可能比较紧张，公司如何应对这种风险？

	答：公司会继续按照“工程管道制造商”+“管道工程服务商”+“管道工程联合总承包商”三位一体战略进行市场布局，在承揽相关工程项目时主要关注项目的资金来源，优先选择有资金保障的项目进行承揽。
附件清单 (如有)	无
日期	2022年7月30日