

证券代码：603856

证券简称：东宏股份

山东东宏管业股份有限公司

投资者关系活动记录表

记录表编号：2022-016

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	天风证券：鲍荣富、王涛、任嘉禹、吴红艳；广发银行：陈桂；安信基金：王博；上海银叶投资：李悦；新华基金：杨洁；成泉资本：王海斌；财通证券资产：何智超；九泰基金：赵万隆；景泰利丰资产：吕伟志；国华兴益资产：刘旭明；上海理成资产：殷悦；西安久持投资：夏嘉琦；上海耀之资产：叶祎梦；华林证券资管：李昂、朱海琳；国寿安保基金：谢夫；颐和久富投资：米永峰；鑫元基金：蔡文；湖南牛行资产：黄升科；西部利得基金：温震宇。（以上排名不分先后）
时间	2022年7月30日上午10:00-11:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书兼证券事务代表寻金龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司概况介绍环节</p> <p>1、公司基本情况</p> <p>山东东宏管业股份有限公司，是以各类高分子塑料复合管道、大口径防腐金属管道、节能型热力管道、高性能PVC管道、连接管件、新材料应用为主营业务的工程管道制造商、管道工程服务商和管道工程总承包商。作为全球最大的复合管道制造基地，公司依托国家企业技术中心，整合上下游生态资源，深化研究管道工程的数字化、信息化和智能化，让智能管道融入人类生活，致力成为全球领先的管道系统综合方案提供商。公司现有国家企业技术中心、国家级CNAS实验室。先后获得国家级重合同守信用企业、中国驰名商标、山东省名牌产品、山东省制造业单项冠军、山东省全员创新企业、山东省企业管理创新成果奖、省级消费者满意单位、山东省五一劳动奖状、济宁市市长质量奖等荣誉称号。</p> <p>2、2022年半年度公司主要经营情况</p> <p>2022年上半年，公司实现营业收入1,402,620,778.66元，同比增长24.84%；归属于上市公司股东净利润为129,810,461.37元，同比增长5.08%；扣除非经常性损益的净利润为122,897,855.93元，同比增长4.84%。</p>

二、互动交流

1、年初普遍预期今年管道行业对应下游，包括水利、城市管网、燃气等领域景气度情况较好，上半年公司有没有感受到市场景气度同比去年有明显提升？公司对下半年的景气度展望？

答：根据公司上半年经营情况和国家发布的一些政策来看，相关政策的实施对公司业务拓展具有积极的影响。随着国家一些相关政策的出台、国家战略性工程的实施以及疫情逐渐好转，管道行业发展会逐渐向好，公司将顺应国家政策导向，把握行业发展趋势，稳步推进相关业务。

2、公司在抽水蓄能方面有何新的进展？

答：公司管道产品可以适用于抽水蓄能领域，2021年，公司高压力钢丝网骨架聚乙烯复合管道在洛宁抽水蓄能电站项目中使用，并配套铆固型双密封连接方式进行安装，保障了项目的稳定运行。公司区域市场将按照水利市场、市政市场、工矿市场等领域进行分类化营销、细分化经营，针对领域市场进行专业化营销布局，包括国家重点关注的生态环保方面、抽水蓄能方面全覆盖。

3、2022年上半年，公司实现营业收入14亿元，营业收入的构成包含哪几部分？

答：主要包含主营业务收入和其他业务收入两部分。其中，主营业务收入含管材管件销售和管道工程安装，收入为11.96亿元；其他业务收入主要包含销售材料收入，为2.07亿元，共计14.03亿元。

4、分产品看，2022年上半年公司五大类产品的毛利率各是多少？

答：毛利率水平正逐步修复，具体数据可参考公司毛利率历史平均数据。

5、公司上半年新签订单增速如何，目前在手订单情况？

答：公司目前经营情况正常，在手订单情况充足。具体数据请关注公司发布的相关公告。

6、公司2022年上半年经营现金流情况已经有所改善，公司在加大回款力度方面是如何体现的？

答：公司对应收账款十分重视，具有严格的评估防范机制，设有专门的应收账款清欠小组，定期召开专项会议分析欠款情况。在国家相关政策支持和公司内部综合管控下，公司一直在不断加大应收账款催收力度，积极回笼资金。随着公司各项工作的有序推进，公司2022年上半年现金流指标实现转正。

7、公司目前产能情况，未来是否有拓展规划？

答：目前公司产品产能正在逐步释放，后续如有相关规划公司会按照相关法律法规及时履行信息披露义务。

8、引汉济渭项目订单的发货情况？

答：前期因疫情及其他原因造成延迟发货，已于7月29日完成首批成品管发货。

9、公司订单执行周期一般是多长时间？

答：一般根据客户需求和订单的实际情况，有些订单执行周期较短，一般是在1年以内，有些在亿元以上的订单执行周期会长一些。

	<p>10、上半年原材料价格下降比较明显，从公司目前签单情况看，产品价格有明显下降吗？</p> <p>答：公司是根据原材料市场价格、市场环境、生产成本、同行业产品价格等情况进行综合定价，并根据市场实际情况对产品价格进行一定的调整。</p> <p>11、新成立的河北东洛管道科技有限公司，是否为公司进行业务拓展的新模式？后续是否自建产能扩张当地市场？</p> <p>答：河北东洛管道科技有限公司是由公司与河北九和橡塑制品有限公司、威县威州城镇化建设投资集团有限公司共同投资设立的，公司持有 40%股份为大股东，三方利用各方优势共同开拓威县及周边地区的水利、水务等项目，不断提高市场占有率，后续根据市场业务实施拓展情况确定。</p> <p>12、未来公司是否考虑股权性融资？</p> <p>答：后续如有相关规划公司会按照相关法律法规及时履行信息披露义务。</p> <p>13、公司各类管道产品主要应用领域？PE 管道、钢丝管道和防腐管道产品的主要竞争优势？</p> <p>答：聚乙烯（PE）管道系列产品主要应用在燃气和给排水等领域；复合管道产品主要应用在市政基础设施建设、污水综合治理、城镇老旧管网改造、大型调水工程、城乡供水一体化、工矿等领域；聚丙烯（PVC）管道系列产品主要应用中水、污水、供水等领域；热力管道产品主要应用在热水输送、蒸汽输送、城市冷气输送和原油（石油）输送等领域。</p> <p>公司自成立以来，一直从事各类管道的研发、生产及销售，公司的 PE 管道和钢丝管道在同行业内处于技术优势地位，并具有较高的知名度。防腐管道采用自主研发的专用材料，差异化的连接方式、专业化的管道安装技术服务，可以满足国内外大型项目建设需求，具有南水北调、跨海工程、引黄济临、城乡供水一体化等国家重点工程业绩及丰富的项目建设经验，在水利、市政、热力、燃气、工矿等领域为客户提供管道系统一体化解决方案。</p> <p>14、公司的销售模式？后续根据市场拓展情况销售模式是否会发生变化？</p> <p>答：目前公司销售模式以直销为主，经销为辅，未来销售模式主要根据公司市场开发情况进行确定。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 7 月 30 日