

## **麒盛科技股份有限公司 关于 2021 年度报告业绩说明会召开情况的公告**

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

### **一、业绩说明会召开情况**

麒盛科技股份有限公司（以下简称为“公司”）于 2022 年 5 月 20 日上午 10:00-11:30 通过上证路演中心（<http://roadshow.seeinfo.com>）召开 2021 年度报告业绩说明会。公司董事长唐国海先生、董事兼总经理黄小卫先生、董事会秘书唐蒙恬女士、代理财务总监王晓成先生以及独立董事周永淦先生针对公司发展的经营业绩、发展规划等投资者关心的问题与广大投资者进行交流和沟通。在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

### **二、交流的主要问题及本公司的回复情况**

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下：

**问题 1：**尊敬的麒盛科技唐董事长你好！首先祝贺公司 2021 年取得良好的业绩。财报上截止 2022 年一季报公司的应收账款 4.813 亿，存货 7.863 亿两项资产共 12.676 亿占公司总资产的 28.11%净资产的 39.76%，自 2019 年末公司上市以来应收账款上升 1.79 倍，存货上升 2.59 倍，公司产品的市场集中在美国，客户也高度集中，近几年，中美关系存在着越来越高的不确定，可预见的未来中国发展的越好，美国对中国公司的封杀和制裁手段就越强烈，极端手段甚至发动代理人战争牵制中国发展。二级市场股价的表现也多少可以看出投资者的担忧，复权后的股价还只是发行价以下百分之六十多一点，产品客户高度集中风险、中美关系引发的公司资产安全等、是二级投资者最关注的问题，想请唐董事长在业绩说明会上谈谈本人对这两方面现状的个人见解，感谢指导！谢谢！

**回复：**尊敬的投资者，感谢您对公司的关注！公司产品目前主要销往北美。近年来，为规避单一市场的风险且为寻找新的增长点，公司加速国内市场的开拓，布局了一系列渠道加深国内消费者对智能电动床产品的认知，例如公司首创的智慧康养模式——“养医护”，该模式入选工信部 2021 年新型信息消费示范项目，并在卫健委举办的健康中国年会上得到了认可，2022 年初公司入选工信部 2021 年智慧健康养老应用试点示范名单，并获评浙江省第五批创新型领军企业。

2022 年年初，公司凭借智能电动床作为 2022 年北京冬奥会及冬残奥会官方供应商，实现了“唯一”、“首创”，“唯一”是指公司成为此次冬奥会唯一竞标且成功入选的智能电动床供应商，“首创”是指在奥运史上智能电动床首次亮相。

公司美国子公司目前生产经营一切正常。同时公司为出口产品投保，加固公司资产安全。谢谢！

**问题 2：**请问唐总，公司出口美国的产品主要为电动床，美国智能床整体市场占比也不高。但为什么公司在国内主推智能床，而且定价在万元水平，定价较高。公司主要是出于什么考虑？是否在智能床市场推广不力的情况下，加大电动床推广宣传？

**回复：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！公司在国内市场主推“索菲莉尔”、“舒福德”两大品牌。“索菲莉尔”品牌致力于“科技助眠”，解决消费者“睡不着”的困扰；“舒福德”品牌致力于“智能优眠”，解决消费者“睡不好”的困扰。

2022 年初，公司为冬奥村提供的智能电动床产品成功出圈，受到广大消费者的关注，公司及时在各渠道上线冬奥同款产品，供消费者挑选购买，为国内市场智能电动床产品的推广及销售助力。谢谢！

**问题 3：**请问董事长，如果人民币兑美元汇率持续贬值到 7 甚至以上，美国大客户是否会要求调低公司产品的美元结算价？

**回复：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！公司会积极与客户保持良

好沟通，谢谢！

**问题 4：** 请问唐总，公司长期股权投资中上海耀夏企业管理合伙企业（有限合伙）主要是什么业务？未来远期规划是什么？请您详细介绍下，谢谢！

**回复：** 尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！上海耀夏企业管理合伙企业（有限合伙）主要从事对外投资业务，有利于进一步提升公司的整体业绩水平，为公司与股东谋取更多的投资回报。投资有风险，请持续关注公司相关公告及定期报告，谢谢！

**问题 5：** 请问黄总，公司在货币资金充裕的情况下，为何仍保持有 4.77 亿短期借款，请解释其合理性及资金成本，及未来资金归还情况？谢谢

**回复：** 尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！公司的货币资金主要系募集资金用于 400 万张智能电动床总部项目（二期）的建设。短期借款主要用于公司国内市场开拓及日常经营支出。谢谢！

**问题 6：** 请问黄总，公司募资建设的智能工厂已经投产，为何仍有 2.18 亿元租赁负债，请公司详细解释，谢谢！

**回复：** 尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！公司租赁负债的增加主要系 2021 年开始适用新租赁准则，会计政策变更导致财务报表列报变化，谢谢！

**问题 7：** 刚才董事长在视频中提到今年要加大开拓国内市场的力度，请问具体有哪些计划的措施去打开国内市场？目前公司在抖音上直播基本没什么人看。

**回复：** 尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！公司凭借多年在该细分行业的积累，稳扎稳打，以“智能睡眠、科技冬奥、中国智造”为核心，进行北京冬奥全方位的宣传及协调入驻服务工作，在承接好各国运动员睡眠任务的同时，公司多渠道发力国内智能电动床市场：梦幻联动华为 HiLink 生态圈，并在华为

商城上架销售；入驻京东京造，在该平台陆续推出新产品，给消费者提供更多的消费选择；2021年11月，公司“舒福德”品牌正式亮相北京潮流地标SKP，在这个超现实的情景化购物场景中消费者能享受可交互式深度睡眠体验，通过与国内知名品牌的合作，使公司能快速打响知名度，树立品牌形象。

公司采用跨领域合作模式加速、加深国内消费者对智能电动床的认知：赋能酒店新业态，通过在全国各大高端酒店铺设智能电动床，消费者可以付费享受到智能电动床的各项物理功能以及健康睡眠数据服务功能；携手绿城，将公司的智能电动床铺设至绿城用户的各个生活场景中，为其提供智能电动床的健康管理服务，科技赋能酒店、地产、物业行业，一专多能，实现多点盈利，满足多元需求，助力口碑提升，构建健康睡眠服务生态。

人口老龄化为养老服务业带来巨大机遇，公司首创的“养医护”模式为居家养老助力，该模式入选工信部2021年新型信息消费示范项目，并在卫健委举办的健康中国年会上得到了认可。2022年初公司入选工信部2021年智慧健康养老应用试点示范名单，并获评浙江省第五批创新型领军企业。谢谢！

**问题 8：**唐总：您好！我买啦贵公司的产品，特别好用，也很好玩。我很好奇，为何没有2m宽的床架？

**回复：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！公司秉持“创造智能美妙的生活体验”的愿景，为消费者提供定制服务，欢迎前往公司线下门店或线上网店咨询购买，谢谢！

**问题 9：**当今国际局势动荡，中美关系存在很大的不确定性，如果中美关系突然交恶，而公司当前的业绩主要依赖美国单一市场，请问黄总这将会是否会对公司的业绩造成严重的冲击？如果是，公司有哪些准备的对冲措施？

**回复：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司关注！面对中美关系的不确定性，公司坚持本性，从两方面提升核心竞争力：一是在夯实外贸的同时，积极布局内贸。二是提升创新能力和智能化水平。公司将根据自身战略发展规划，稳健开展

各项业务，努力做好经营管理工作，为股东创造价值。谢谢！

**问题 10：**董事长提到的“数字化睡眠”、“智慧养老”等远景目标令人振奋，是否可以介绍一下 2022 年在这方面的工作目标？

**回复：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注！入选工信部 2021 年新型信息消费示范项目的家园融合养医护智慧照料项目以公司智能电动床为依托，通过养老机构或居家养老服务（照料）中心，与医疗单位联动，建立覆盖 60 岁以上的居家老人，建立 15 分钟社区服务圈，该模式的建立可以延长老年人群的健康寿命，降低紧急抢救率，在卫健委举办的健康中国年会上，也对公司养医护模式表达认可。2022 年初公司入选工信部 2021 年智慧健康养老应用试点示范名单，并获评浙江省第五批创新型领军企业。谢谢！

公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢。提请投资者注意投资风险。

特此公告。

麒盛科技股份有限公司董事会

2022 年 5 月 21 日