

山东玻纤集团股份有限公司

关于 2021 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、本次说明会召开情况

山东玻纤集团股份有限公司(以下简称公司)于 2021 年 8 月 18 日发布了《关于召开 2021 年半年度业绩说明会的公告》，并通过邮件等方式提前征集投资者所关注的问题。

公司于 2021 年 8 月 26 日上午 10:00-11:00 以网络文字互动的形式召开了 2021 年半年度业绩说明会。公司党委书记/董事长牛爱君先生、总经理高贵恒先生、副总经理/财务总监李钊先生、副总经理/董事会秘书王传秋先生、证券事务代表赵燕女士等参加了本次说明会，并在信息披露允许的范围内就投资者关注的事项与投资者进行了沟通与交流。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下：

1. 请问公司上半年的经营情况怎么样介绍下做了哪些工作？

回答：您好！公司 2021 年上半年实现营业收入 144,676 万元，实现归属于上市公司股东的净利润 33,056 万元，基本每股收益为 0.66 元。公司今年以来，立足“质量变革、效率变革、动能变革”总体要求，聚焦精益管理，突出提质增效。公司安全环保形势稳定、“两化融合”水平提升、生产线改造顺利推进、销售质量持续强化、用工人数量精简压缩，各项年度重点工作任务的持续落实，为公司生产经营质量持续向好提供了坚强保障。感谢关注！

2. 恭喜公司上半年再创佳绩业绩较去年同期大增的主要原因是什么？

回答：您好！主要原因有以下几点：（1）随着新冠疫苗的普及，疫情影响不断减弱，玻纤纱市场需求旺盛，玻纤纱销量、价格齐升；

（2）公司前期新建的生产线实现稳产，产量增加；

(3) 公司积极调整产品结构，实施精益化管理，产品质量稳步提升，综合成本不断下降，实现效益增加。感谢关注！

3. 与可比公司相比，公司有哪些核心竞争优势？

回答：您好！公司核心竞争力主要有：

(1) 管理优势：公司深耕玻纤行业十余年，形成了以“质量致尚，精益求精”为核心的企业文化，打造了一支吃苦耐劳、质量为先、责任为本的优秀本土管理团队；

(2) 产品优势：公司拥有国内领先的工艺技术、齐备的生产检测设备和严格的质量控制标准，产品通过了 ISO9001 质量管理体系认证、ISO14001 环境管理体系认证、ISO45001 职业健康安全管理体系认证，且通过了欧盟的 RoHS 测试和 REACH 测试；

(3) 技术优势：公司拥有玻纤技术研究院，通过实施内部培养及外部引进优秀人才策略，拥有了一支从业经验丰富的专业研发团队。公司自 2012 年起被连续认定为“高新技术企业”，拥有多项发明专利及实用新型专利；

(4) 区位优势：公司地处沿海地区，且公司的下游客户大部分位于华东、华北、华中等地势平坦陆路物流较发达地区，物流费用较低增强了公司产品的竞争力。公司靠近青岛、烟台、张家港等港口，水运运输成本较低，并且方便快捷发货，为公司未来扩大产品出口规模创造有利条件；

(5) 企业文化优势：公司通过不断夯实企业文化基础建设，提高企业综合管理水平，逐步构建起了以“质量”为玻纤特色的企业文化，经过多年的实践，企业文化已经成为山东玻纤发展进步的主心骨和精气神，升华为企业发展的内在支撑和灵魂。感谢关注！

4. 请问牛总，玻纤行业下半年的走势如何判断？是否会有供大于求的而风险？

回答：您好！受 2021 年上半年下游市场需求不断增长和玻纤价格持续走高的影响，并且随着我国以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的发展新格局逐渐形成，基建、新能源、汽车、家电等领域市场需求仍将持续增长。

去年以来国内各地纷纷出台政策加强能源双控工作，致使部分池窑建设项目审批遇阻。而随着国内碳交易市场启动和国家“碳达峰、碳中和”工作铺开，未

来行业产能扩张将受到更多能源及碳减排政策影响。此外，上半年国际市场铈粉价格飙升，池窑建设成本大幅提升，也在一定程度上减缓了新建产能投产速度。感谢关注！

5. 公司上市一年来取得了不小的发展，请问公司目前的主要竞争对手有哪些企业？

回答：您好！公司专注于玻璃纤维及其制品的研发、生产与销售，同时在沂水县范围内提供热电产品。当前国内主要的玻纤供应商为中国巨石、泰山玻纤、重庆国际、山东玻纤、长海股份等；国际主要供应商为欧文斯科宁（OC）、美国匹兹堡平板玻璃公司（PPG）、佳斯迈威（JM）等。感谢关注！

6. 请问公司目前是否有在建项目，新项目大概什么时间可以投产？

回答：您好，公司在建项目为年产 10 万吨玻璃纤维高端制造项目，为原三号六万吨生产线的技术、装备升级改造，预计年底前投产运营。

7. 请问王总，公司目前在手订单量如何？半年报中合同负债较年初大幅下降，是否意味着公司订单较年初有所减少？

回答：您好！公司拥有优质稳定的客户资源，与客户签订年度合同并正常履行。合同负债较年初下降，主要原因是山东玻纤子公司沂水热电对辖区内居民供暖，2020 年四季度供暖季收取暖费在供暖期间按照会计准则核算收入，与玻纤产品订单无关联。感谢关注！

8. 公司今年在建设主要原料生产基地和延长产品链方面会有哪些举措？取得了什么成果？

回答：您好！公司目前处于原料生产基地考察调研过程中。目前公司对原三号生产线正在升级改造中，布局高强、高模规格的玻纤产品。感谢关注！

9. 公司股价近期频繁波动，是否考虑过采取一些稳定股价的措施？

回答：您好！股票二级市场表现受宏观经济、行业政策、资本市场发展、公司自身发展情况等多种因素影响，敬请注意投资风险。公司将继续努力经营，保持稳健发展，完善治理结构，严格信息披露，力争给股东长期的丰厚回报。感谢关注！

10. 公司上半年的研发费用情况如何？取得了哪些成果？

回答：您好！公司 2021 年上半年研发投入 3837 万元，比去年同期增加 22.46%，公司 2021 年已取得 7 项发明专利，2 项实用新型专利。感谢关注！

11. 公司作为国企山东能源集团下属临矿集团控股的上市公司，将如何助力实现“双碳”目标？

回答：您好！公司将密切关注国家相关政策及资讯，做好基本面，规范经营，打造核心竞争力，实现企业健康可持续发展，努力为国家低碳绿色发展做出更大贡献。感谢关注！

12. 请问近期有没有机构或者个人投资者对公司调研？

回答：您好！公司重视与投资者的沟通，切实做好投资者关系的相关工作，欢迎投资者到公司考察和调研。投资者日常亦可通过投资者电话（0539-7373381）、邮箱（sdbxzqb@glasstex.cn）、上证 e 互动等多种渠道与公司联系和沟通。感谢关注！

13. 与欧文斯科宁合作得怎么样了？

回答：您好！欧文斯科宁为公司第一大客户，近年来营收占比维持在 10%-15%。2015 年欧文斯科宁与公司签订八年期框架协议，公司获得先进的生产工艺技术等，后续持续为其提供 Advantex 玻纤等产品。公司与欧文斯科宁的长期稳定合作，为业务规模和技术水平提升提供了有力支持。感谢关注！

公司指定信息披露媒体为《中国证券报》《上海证券报》《证券日报》《证券时报》和上海证券交易所网站（www.sse.com.cn），相关信息请以公司正式披露的公告为准，敬请投资者注意投资风险。

对于各位投资者关注的问题，公司会认真思考和研究，争取以更好的经营成果回报投资者。公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

山东玻纤集团股份有限公司董事会

2021 年 8 月 26 日