

证券代码：600422

证券简称：昆药集团

公告编号：2021-009号

昆药集团股份有限公司

关于昆明贝克诺顿药品销售有限公司获得磺达肝癸钠指定 区域独家推广权益的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

鉴于兆科药业（合肥）有限公司（以下简称“兆科药业”或“甲方”）研发的磺达肝癸钠注射液于近期获得国家药品监督管理局签发的生产及上市批文，根据昆药集团股份有限公司（以下简称“公司”）全资孙公司昆明贝克诺顿药品销售有限公司（以下简称“贝克销售”或“乙方”）与兆科药业签订的《产品销售服务协议》等协议约定，贝克销售向兆科药业支付首笔市场权利金后，兆科药业将磺达肝癸钠注射液在中国大陆（即中华人民共和国除香港特别行政区、澳门特别行政区及台湾地区以外的区域）指定区域（以下简称“指定区域”）的独家推广权益授予贝克销售。

一、 产品的基本情况

药品名称：磺达肝癸钠注射液（预充式）规格：0.5ml：2.5mg

包装：2支/盒 480支/件

产品适应症：本品用于进行下肢重大骨科手术如髋关节骨折、重大膝关节手术或者髋关节置换术等患者，预防静脉血栓栓塞事件的发生；用于无指征进行紧急（<120分钟）侵入性治疗(PCI)的不稳定性心绞痛或非ST段抬高心肌梗死(UA/NSTEMI)患者的治疗；用于使用溶栓或初始不接受其它形式再灌注治疗的ST段抬高心肌梗死患者的治疗。

效期：24个月

医保：乙类

磺达肝癸钠是一种新型抗血栓药物，继肝素及低分子肝素后由FDA批准适用于多种动静脉血栓症的治疗与预防。磺达肝癸钠属人工合成的特异性活化凝

血因子（Xa 因子）选择性抑制剂，具有生物利用度高、起效快、半衰期长等特点。其对 IIa 因子无作用，出血的不良反少；且其分子链短，与血小板并无相互作用，不会引起血小板减少症，对肝脏无毒害作用，过敏反应发生少。

根据米内网数据，2019 年城市公立医院抗血栓药市场规模约为 220 亿，其中低分子肝素 63 亿，较 2018 年增长 28.79%；2019 年磺达肝癸钠在中国城市公立医院销售为 1.1 亿，较 2018 年增长 136%。截止本公告日，中国境内已上市的磺达肝癸钠包括 Aspen Pharm Trading Limited 的安卓、江苏恒瑞医药股份有限公司的泽瑞妥、博瑞制药（苏州）有限公司的佑畅、辽宁海思科制药有限公司的磺达肝癸钠注射液等产品。兆科药业的磺达肝癸钠为按照化学药品注册分类新 4 类申请并批准上市，等同通过一致性评价。

二、 合作方基本情况

公司名称：兆科药业（合肥）有限公司

住所：安徽省合肥市高新技术产业开发区

法定代表人：李小羿

注册资本：二百万美元

营业期限：1994-2-7 到 2044-2-7

经营范围：研制、生产、销售生物技术医药制品和其他药物制品；医疗器械产品的注册服务；相关技术咨询，技术服务。消毒剂（除危化品）的生产、销售；医疗器械产品（一类、二类）的销售。（依法须批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）

李氏大药厂控股有限公司是一家以研发驱动为主导的创新型生物制药企业（香港上市公司，股票代码 0950.HK，以下简称“李氏大药厂”），致力于在中国开发、生产及推广专利医药产品，包括心血管、皮肤医学、肿瘤学、妇科学、眼科学等多个不同领域。兆科药业是李氏大药厂全资附属公司，与公司不存在关联关系，与公司控制股东、实际控制人、持股 5% 以上的股东、董事、监事、高级管理人员均不存在关联关系或利益安排，未直接或间接持有公司股份。

三、 协议相关情况

1. 甲方授权乙方就指定产品（磺达肝癸钠注射液（预充式），0.5ml: 2.5mg）

在指定区域（包括江苏、浙江、河南、山东等 18 个核心省份）内提供居间服务，乙方为指定产品在指定区域内的唯一居间服务商。

2. 作为乙方获得甲方在指定区域内唯一居间服务商的对价，乙方分期向甲方支付市场权利金人民币 810 万元。其中，首期市场权利金人民币 500 万元在甲方获得指定产品批准文号后 7 日内支付；剩余市场权利金人民币 310 万元按双方约定条件支付。甲方则根据约定向乙方支付服务报酬。

3. 协议自甲方收到乙方首笔市场权益金之日起生效，期限为自协议生效之日起 63 个月。以乙方全面履行本协议为前提，乙方可在协议届满前提出申请并经甲方同意后，将协议有效期延长三年。

按照《公司章程》等有关规定，本次签署的《产品销售服务协议》等协议无需提交董事会及股东大会审议批准，亦不构成关联交易。

四、对公司的影响及风险提示

1. 对公司的影响

磺达肝癸钠作为新型抗血栓药物，与传统抗凝药物相比有较大优势，市场前景广阔。贝克销售本次获得磺达肝癸钠在中国大陆指定区域的独家推广权，有助于配合公司在骨科领域的业务拓展及产品布局，丰富公司在骨科领域的产品管线，进一步巩固公司在骨科领域的地位和核心竞争力。

凭借公司在国内骨科领域深耕多年所积累的渠道网络和专业推广能力，公司与李氏大药厂的本次合作，将助推优质的药物惠及更多患者；此外，李氏大药厂注重产品研发并拥有丰富的产品管线，双方亦将以本次合作为起点，继续积极探索扩大合作深度和广度的可能性。

2. 存在的风险

药品的销售可能受到行业政策、市场环境变化等因素影响，具有不确定性。协议的履行存在一定周期，在协议实际履行过程中，可能受到政策、市场环境、市场竞争、供求关系等因素影响，可能面临市场推广不及预期的风险，并可能导致协议无法如期或全面履行。敬请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。

特此公告。

昆药集团股份有限公司董事会

2021 年 3 月 5 日