上海证券交易所

上证公函【2016】0433号

关于对通威股份有限公司发行股份购买 资产并募集配套资金暨关联交易草案 信息披露的问询函

通威股份有限公司:

经审阅你公司提交的发行股份购买资产并募集配套资金暨关联 交易草案(以下简称"草案"),现有如下问题需要你公司作进一 步说明和解释。

一、关于本次交易的主要风险

本次交易为关联交易。公司拟向控股股东通威集团发行股份购买合肥通威100%股权。本次交易前,通威集团对旗下太阳能电池片资产进行了整合,将通威太阳能、安徽通威的100%股权转让给合肥通威。整合后的合肥通威净资产账面值约8.01亿元,收益法估值49.83亿元,增值率521.94%。

1、关于标的资产估值较高风险。

草案披露,通威集团于2013年9月通过拍卖取得整合前的合肥通威 100%股权,当时合肥通威资产基础法估值 3.26 亿元,最终拍卖成交价 8.7 亿元。请补充披露: (1)整合前的合肥通威、通威太阳能、安徽通威的简要财务数据; (2)本次估值中通威太阳能及安徽通威的评估值及增值率; (3)结合整合前合肥通威的经营状况和

财务状况等,具体说明合肥通威扣除通威太阳能及安徽通威后的估值与 2013 年 9 月成交价格的差异及合理性; (4)结合可比交易价格、市盈率、市净率等指标说明本次交易作价的公允性。请财务顾问发表意见。

2、关于标的资产盈利预测无法实现的风险。

草案披露,合肥通威 2014 年-2015 年营业收入分别为 14.13 亿元、32.88 亿元,净利润分别为 0.71 亿元、3.76 亿元。收益法预测期内,2016 年-2019 年的预测营业收入为 45.43 亿元、57.96 亿元、62.77 亿元、66.66 亿元,净利润为 4.17 亿元、6.42 亿元、7.98 亿元、8.49 亿元。根据草案披露,标的资产 2015 年业绩出现大幅上升,且在预测期内继续高速增长。(1)请结合标的资产在建项目的投产时间、产能释放的进度、目前在手订单情况、主要客户合同签订情况、订单预测数量以及产品市场价格走势,量化分析预测期内各年营业收入的可实现性;(2)请补充披露预测期内各年的营业收入增长率,并与行业内主要竞争对手的销售情况对比,说明收入增长的合理性。请财务顾问和评估师发表意见。

3、关于标的资产的主要产品价格下降风险。

草案披露,标的资产的主要盈利来源为晶硅电池片销售,2015年晶硅电池片的价格为1.91元/瓦,较2014年1.97元/瓦的价格略有下降。根据草案,公司未来经营及盈利状况与晶硅电池片等产品的价格波动密切相关。请补充披露:(1)标的资产单晶硅电池片、多晶硅电池片的毛利率,并与同行业同类产品进行比较;(2)单晶硅电池片、多晶硅电池片未来销量的占比情况;(3)在近两年价格下降的趋势下,盈利预测中所使用的电池片销售价格预测情况,并

就电池片价格的波动对业绩的影响做敏感性分析,并做重大风险提示; (4)说明在价格下降的趋势下,标的资产不断扩大产能的合理性,及供过于求的市场风险。请财务顾问和评估师发表意见。

二、关于信息披露的一致性

公司 2015 年向控股股东发行股份购买永祥股份及通威新能源股权,永祥股份及通威新能源分别是光伏行业的上游和下游企业。在前次重组中,通威集团就同业竞争问题作出了相应承诺。该次重组报告书的修订版于 2016 年 1 月 30 日披露。

- 4、通威集团承诺,在通威太阳能资产质量、盈利能力得到明显提高、有利于提升上市公司每股收益等财务指标的前提下,启动通威太阳能股权注入上市公司的工作。且提示存在通威太阳能的公司资产质量、盈利能力不能得到明显提高致使同业竞争承诺不能按期履行的风险。但在2016年2月4日,公司便申请股票停牌筹划本次重组。请补充披露: (1)通威太阳能及其子公司的资产质量、盈利能力是否已明显提高,有利于提升上市公司每股收益等财务指标; (2)通威太阳能及其子公司的资产质量、盈利能力的提高时间,结合该时间和公司的信息披露,说明公司关于该事项的信息披露是否存在不及时、前后不一致等情况。请财务顾问发表意见。
- 5、前次承诺时,控股股东同时提示承诺的履约风险。包括合肥通威历史遗留的债权债务和诉讼未能及时解决完毕;合肥通威生产经营厂房房屋产权证,难以在较短时间取得。请补充披露: (1)合肥通威历史遗留债权债务和诉讼的具体情况,解决进展,对本次交易的影响; (2)合肥通威未取得房屋产权证的厂房房屋的具体情况,目前是否已取得相应权属证书; (3)如前述问题已解决,披露

具体解决时间,并结合解决时间说明公司相关信息披露的及时性和准确性; (4)如前述问题未解决,说明是否存在信息披露前后不一致的情况,并披露此时实施本次重大资产重组的合理性; (5)在合肥通威存在遗留债权债务和诉讼的情况下,将通威太阳能和安徽通威整合进标的资产的原因及合理性。请财务顾问发表意见。

三、关于标的资产的行业风险

- 6、草案披露,合肥通威是国内主要的晶硅电池及组件提供商之一,行业地位突出。请补充披露: (1)合肥通威的国内外主要竞争对手和竞争优势; (2)结合销售市场份额,进一步说明公司的竞争地位。请财务顾问发表意见。
- 7、草案披露,合肥通威目前拥有超过 2GW 的多晶硅电池产能以及 350MW 组件的生产能力。成都双流基地一期 1GW 高效晶硅电池建设项目在 2016 年投产以后,合肥通威拥有的晶硅电池片产能将超过 3GW,未来,合肥通威计划在合肥及成都的晶硅电池产能将分别达到 5GW,整体产能将达到 10GW。2014 年晶硅电池片的产能利用率56.49%,2015 年产能利用率达到 100.54%。请补充披露: (1)产能利用率波动巨大的情况下,成倍扩大产能的合理性; (2)结合已签订单、正在洽谈订单的相关情况,说明未来销量是否能与扩大的产能相匹配; (3)已签订单或潜在订单是否已约定产品规格、交货量、付款条款等重要信息; (4)若市场突变可能出现产能利用率降低时,公司将采取的措施,并就公司将面临的风险做重大提示。

四、关于相关审批风险

8、草案披露,本次交易尚需取得的核准包括商务部反垄断局 核准本次交易事项(如需),在取得核准前,不得实施本次交易。 请具体说明本次交易是否需要商务部反垄断局的核准。请财务顾问和律师发表意见。

9、草案披露,合肥通威的排放重点水污染物许可证将于 2016 年 6 月 30 日到期,请补充披露该许可续期有无障碍,若不能按时续 期对标的公司生产经营的具体影响。请财务顾问和律师发表意见。

五、关于盈利预测及关联交易情况

- 10、草案披露,合肥通威主要向国内一线品牌客户供应多晶硅 电池,客户较为集中。据了解,市场上较大的光伏企业都涉及了多 晶硅、硅片、电池片、组件、电站等光伏全产链。请补充披露:
- (1)标的公司与主要客户的议价能力; (2)与同类产品比较,公司产品的主要竞争优势,被竞争对手替代的可能性、以及被客户自产产品替代的可能性; (3)与客户签订销售合同是否大多为框架性合作协议,有无实质内容,合同期限长短,是否能支持盈利预测中的高营业收入。请财务顾问和评估师发表意见。
- 11、通威集团承诺标的资产 2016 年-2018 年的净利润为 39,549.89 万元、60,825.34 万元、76,940.46 万元,低于评估预测 数。请补充披露业绩承诺数低于收益法预测数据的原因及合规性。请财务顾问和律师发表意见。
- 12、草案披露,合肥通威的其他应收款主要为关联方往来款,主要系 2015 年度应收通威集团往来款增加 36,513.03 万元所致,目前已结清。且 2015 年 10 月以前,通威集团代合肥通威按市场公允价格采购部分硅片、正银等原材料。请补充披露: (1)应收通威集团往来款的形成原因及合理性,是否构成非经营性资金占用; (2)向通威集团采购原材料等关联交易的定价原则,并对比第三方市场

价格说明关联交易作价是否公允。请财务顾问和会计师发表意见。

请你公司在 2016 年 5 月 5 日之前,针对上述问题书面回复我部,并对重大资产重组草案作相应修改并披露。

